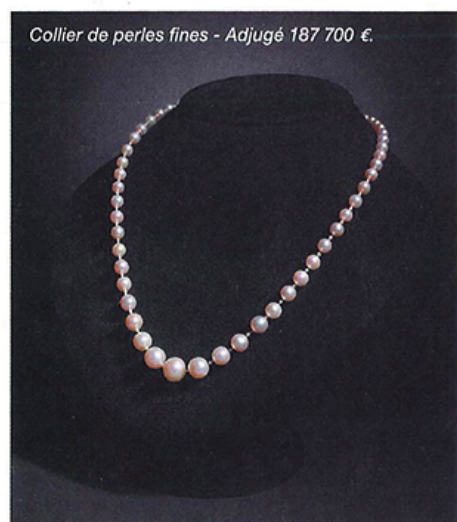


# UNE ANNÉE D'ENCHÈRES

## au département Bijoux et Horlogerie chez Aguttes

Par Philippine Dupré la Tour – Spécialiste en charge de ce département

AU COURS DE L'ANNÉE 2014, LE DÉPARTEMENT DES BIJOUX ET HORLOGERIE DE NOTRE SOCIÉTÉ DE VENTES AUX ENCHÈRES, A RÉALISÉ SIX VENTES CATALOGUÉES SUR CE THÈME. AVEC UNE PROGRESSION DE 35% ET UN CHIFFRE D'ADJUDICATION TOTAL DE 4 850 000 € TTC POUR CE DÉPARTEMENT, NOUS NOUS SITUONS MAINTENANT PROBABLEMENT PARMIS LES PREMIÈRES MAISONS DE VENTES FRANÇAISES DANS CE DOMAINE.



Collier de perles fines - Adjudgé 187 700 €.

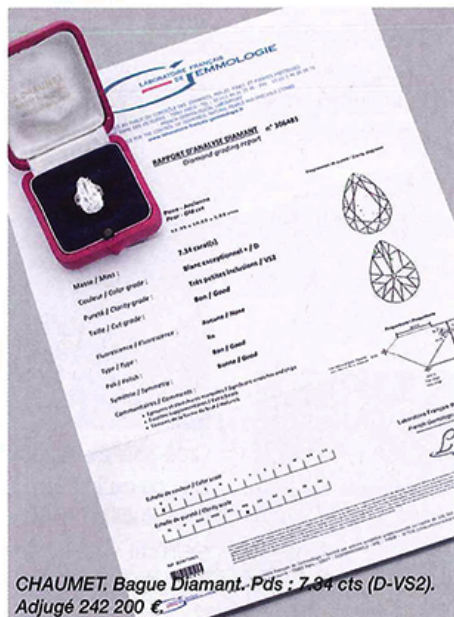
**S**i tous ces chiffres sont très bons, ils ne sont pas pour autant très parlants. Les multiples histoires de bijoux, qui nous ont permis d'arriver à ce chiffre, sont bien plus étonnantes.

Prenons tout d'abord les perles fines : ces perles anciennes provenant des successions de vos arrière-grands-mères, vous ne les avez probablement jamais portées. Ce n'est pas un, deux ou dix colliers de perles fines que nous avons retrouvés, oubliés au fond de coffrets à bijoux, mais plusieurs dizaines. Selon la grosseur des perles, la forme, la qualité ... nous les avons vendus plusieurs dizaines de milliers d'euros. Quelle ne fut pas la surprise de l'une de nos "heureuses" clientes quand nous lui avons annoncé que nous pouvions vendre "LE" motif d'oreille orné d'une perle fine dont elle n'en faisait rien (l'autre étant perdu) 10 000 €. Au final, il a été adjudgé 31 000 € ttc.

Ces histoires se répètent et se ressemblent... Ce fut encore le



ROLEX Daytona Cosmograph (1964), adjudgé 153 000 €.



CHAUMET. Bague Diamant. Pds : 7,34 cts (D-VS2). Adjudgé 242 200 €.

cas pour une épingle à cravate ornée d'une grosse perle baroque d'une forme incertaine... Sa propriétaire n'espérait pas 5 000 €. Elle s'est envolée à 53 000 €.

Broches, colliers, épingles, bagues... sous quelque forme que ce soit, nous confirmons notre place de leader sur ce marché pour vendre les perles fines qui les ornent, à des prix qui ne cessent de surprendre. Nos estimations sont presque toujours largement dépassées.

Changeons d'époque, quittons le XIX<sup>e</sup> siècle pour le XX<sup>e</sup>. Je ne pourrai pas balayer cette année sans évoquer le plaisir que j'ai eu chaque fois qu'une cliente nous a apporté un bijou de Belperron ou de Boivin. Le premier plaisir est de les découvrir car ils sont pour moi différents de tous les autres, puis, rapidement celui d'apprendre à la cliente ce dont il s'agit.

En effet, la plupart du temps, pour ces créateurs des années 1930 à 1960, l'actuel propriétaire ne soupçonne pas une seconde de quoi il s'agit. Souvent, ces bijoux ne sont pas signés et l'originalité de leur dessin ou des matériaux qui les composent, ne laissent en rien imaginer l'intérêt que le marché leur porte.



Pour l'horlogerie, c'est sous la marque Rolex, bien connue de tous, que nous avons réalisé les plus belles surprises cette année. En effet, le modèle "Daytona" des années 60 connaît actuellement sur le marché une envolée fulgurante. Imagineriez-vous vendre entre 80 000 et 150 000 € votre montre de première communion ? Nous l'avons fait pour deux de nos clients. Dans un tout autre registre, un autre client nous a confié une montre à gousset en argent milieu XIX<sup>e</sup>, signée Redier. Tout l'intérêt de cette montre se trouvait dans sa complication à "rattrapante" que seul un spécialiste pouvait apprécier à sa juste valeur. Nous l'avons adjudgée 15 000 €.

Ainsi, contrairement à ce que d'autres diront, ce n'est pas un marché facile que nous exploitons... la concurrence y est rude mais nous y réussissons car nous apportons une valeur ajoutée par notre expertise et par les découvertes dont nous faisons profiter nos clients vendeurs. Nous leur révélons la valeur de ce qu'ils possèdent et leur permettons d'accéder au marché international, l'ensemble de nos ventes étant "online" et en "live".

Alors gardez les bijoux que vous aimez et que vous portez mais confiez-nous ceux qui dorment au fond de vos tiroirs ou à la banque !

"Au fait, où sont-ils ?"

Les bijoux et montres cités dans ce texte sont illustrés dans notre visuel page 43.

### INFOS PRATIQUES

Expertises gratuites et confidentielles sans rendez-vous le lundi après-midi – sur rendez-vous les autres jours.

Philippine Dupré la Tour : 01 41 92 06 42 assistée de Claire Barrier 01 41 92 06 47  
Info sur [www.aguttes.com](http://www.aguttes.com)

Voir Carnet d'adresses page 66.